



坚持和深化“义乌发展经验” 加快打造中国式现代化县域典范

■ 奋战二季度 实干创实绩

□ 全媒体记者 吴峰宇

本报讯 近日,中国会展经济研究会在2026中国会展经济研究会年会暨会展经济(昆明)论坛上发布《2025年度中国展览数据统计报告》。报告显示,义乌会展综合实力位列全国县域第一。

今年以来,义乌会展业的实力接连“出圈”。3月,我市义博会、文旅博会、森博会、五金会4个展会,成功入选省商务厅公布的2025年度浙江省“两力”(影响力、拉动力)品牌展会名单,入选数量位居全省第一。

会展是义乌的一张“金名片”,与市场同成长、共发展,成为撬动国际贸易的重要支点,促进产业转型的重要推手、扩大对外开放的重要窗口。近年来,义乌坚持“以贸兴展 以展促贸 展贸互动”的特色会展业发展思路,实现了从小到大、从单一到多元的持续快速发展,形成了以义博会等重要展会为龙头,一批品牌专业展会为支撑的大会展格局,会展经济展现出良好的发展活力。数据显示:2025年,义乌共举办经贸类展览项目57个,总展览面积达131.7万平方米,同比增长17.0%,创历史新高;吸引参展企业31113家,设置标准展位60735个,境内外专业采购商到会超204.4万人次,同比分别增长23.4%、25.7%和14.6%。

义乌会展为何能让全球采购商奔赴而来?答案藏在市场里密密麻麻的摊位中——这里汇聚着26个大类、210万种商品,几乎覆盖全球生活消费的每一个角落,形成“一站式采购”的强大磁场。

奥秘藏在展会背后的产业链韧性里——依托8万个商位、服务210万家中小企业的源头优势,展会能实现“现场看样、当场下单、即刻生产、快速出货”的全链条响应。更藏在开放包容的氛围中——在这里,与全球233个国家和地区都有贸易往来,既能看到操着不同语言的采购商与参展商热烈洽谈,也能见证跨境直播、数字贸易等新业态的蓬勃生长。

义乌市场发展委相关负责人表示,今年是学习推广“义乌发展经验”20年,这也是义乌会展业高质量发展发展的20年。市委、市政府高度重视会展业发展,持续优化营商环境,开展举办展会“一类事”改革,集成部门便利化、增值化贴心服务,为会展机构和广大展商打造办展、参展、采购最优环境。

今年一季度,义乌已举办经贸展会7场,展览面积20.1万平方米,同比增长10.1%。

“陪你逛市场”志愿服务项目落地

□ 全媒体记者 陈张彪

本报讯 5月6日,“陪你逛市场”志愿服务项目合作签约仪式在中国计量大学现代科技学院举行。中国计量大学现代科技学院、义乌市委社会工作部、商城集团三方签署合作协议,标志着该项目进入深化拓展、提质升级的新阶段。

据悉,三方将以“陪你逛市场”采购商导引志愿服务项目为载体,构建“地方指导+高校支撑+社会运营”的三位一体合作机制,聚焦国际采购商在市场采购过程中遇到的语言沟通、信息咨询、文化适配等现实痛点,着力打造标准化、国际化、可持续的志愿服务体系,持续优化义乌国际化营商环境。

根据协议,三方将多维度深化务实合作:共建志愿服务联络站,落地义乌国际商贸城等核心区块,打造服务对接、资源整合、形象展示的综合窗口;依托高校外语、商贸专业优势,组建多语种志愿者人才库,建立选拔、培训、输送全链条机制,将市场一线打造为青年实践育人的实景课堂。同时,建立常态化联络机制,各司其职、优势互补、资源共享,讲好志愿服务故事,确保项目长效规范运营。

一张临时经营许可证解除市场“门禁”

■ “义乌发展经验”20年·时光印记

□ 全媒体记者 何彦婕 文/摄

一张巴掌大的纸片,上面手写着经营户的基本信息和经营地址,左下角贴着经营户的证件照,这便是义乌第一批“小百货敲糖换取鸡毛什肥”临时许可证。

今天,同样的经营凭证已变成规范的营业执照,经营户既可以拿到纸质正副本,也能在手机上随时调取电子版。几十年间,经营凭证载体的转变,是坚持和深化“义乌发展经验”的生动写照。

把时间拨回更早的年代,走街串巷的敲糖帮不被认可,市场萌芽在夹缝中艰难求生。转折发生在1982年,义乌作出开放小商品市场的大胆决策,“无中生有”悄然落下了第一笔。

有了“允许”的“绿灯”,还需要“规范”的保障。在服务窗口工作了36年的办证员郑春华,至今记得当年自己亲手办理的“0198号”证件,这是第一张进入小商品城的临时经营许可证,原件于2009年被国家博物馆收藏。这些简陋的纸片,让经营户第一次有了合法“身份”。

中国义乌云开刀剪商行的经营户吴云开是首批拿到临时经营许可证的经营户,他至今保存着那张发黄的纸片。“记得上世纪80年代,有了这张证后,就能

在市场上坐下来经营。现在营商环境越来越好,订单越来越多。”吴云开笑着说,市场发展速度往往超乎预期,生意也从内销转为外贸。

这位老经营户的经历,印证了义乌的每一步变革都紧扣着市场发展的脉搏。

2006年11月,浙江省印发《关于开展扩大义乌市经济社会管理权限改革试点工作的若干意见》,实行扩权改革。2006年12月,义乌经营主体总量突破10万户。

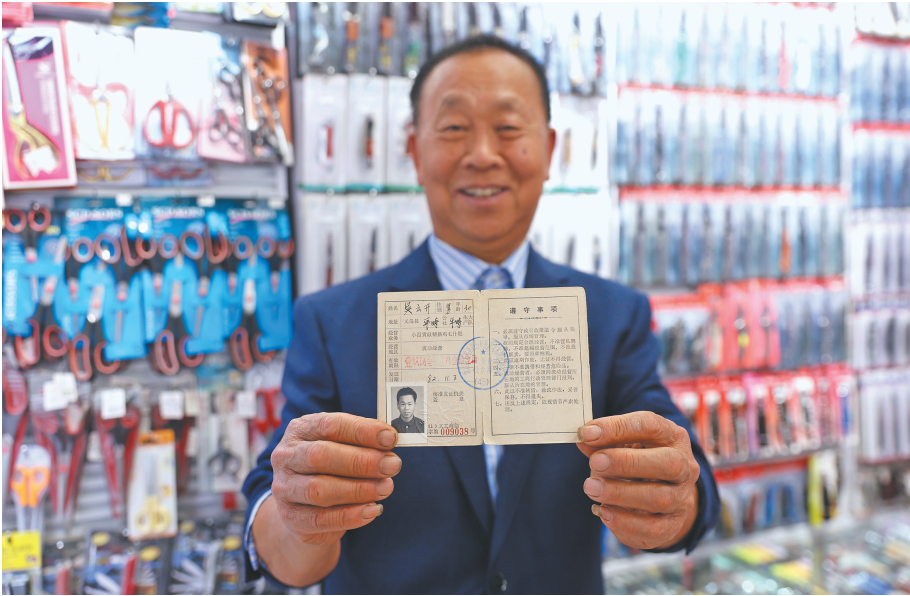
扩权之后,改革继续向深处走。2013年,义乌率先启动两轮商事制度改革。彼时重点培育的电子商务主体迅速增长,可以说为后续新业态的快速发展奠定了坚实基础。经营主体准入实现了“门槛更低、渠道更宽、时限更短”的突破。“这次改革是一次‘量体裁衣’的改革。”市场监管局行政审批科相关负责人介绍,当时“先照后证”“注册资本认缴制”等8项改革举措走在全国前列,一系列制约新兴产业发展的政策“紧箍咒”被逐一摘除。

改革的脚步没有停歇。2017年,义乌开展“最多跑一次”改革,率先在全省上线全程电子化登记平台。两年后,实现企业开办“一件事”一网通办、一日办结。

与此同时,作为全国首个开展企业

简易注销改革试点的县级市,义乌将企业简易注销时间从45日压缩至20日,让“进退自如”成为市场的标配。义乌还打造了全省首个智能登记系统,实现经营主体全周期、全类型智能登记,可减少办件工作量85%以上。截至目前,智能登记办件已超57万件,占同期总办件的52%以上。

从“进”到“退”,从“人办”到“智办”,政务服务这件“衣服”越来越合身。一次次的改革,最终都指向同一个结果:市场的活力越来越充沛,创业者也越来越多。而这正是“点石成金”的生动注脚。



经营户吴云开保存着第一代临时经营许可证。

“数字赋能+多元化解”打造跨境电商维权“快车道”

■ 实干论英雄 奋战第一线

□ 全媒体记者 陈张彪

近日,某品牌的袜子爆火,随之而来的是大量的假冒伪劣产品低价销售,给该品牌的品牌形象及销售造成很大冲击,而涉事直播网店售罄即下架,侵权销量、店铺信息等关键证据随时消失。对此,权利人在市公证处的指导下,通过义乌市公证处电子证据服务平台,自主完成全程直播录屏、销售数据留存、侵权商

品下单取证,很快就牢牢固定了全部侵权证据。

取证难、存证繁、维权周期长、成本居高不下,是不少跨境电商企业面对侵权时的普遍无奈。对此,市司法局主动破局,携手法院、市场监管等部门,走出一条“数字赋能+多元化解”的新路径,重构跨境电商知识产权保护流程。

依托区块链、大数据等前沿技术,我市打通了公证服务平台与本地核心电商

平台的数据壁垒,搭建起全流程线上存取证体系。企业不用往返公证处,只需通过电脑或手机,就能随时完成录音、录像、网页溯源等各类取证操作,平台自动生成带权威时间戳、数字签名的存证证书,从源头保障电子证据的法律效力。从一键固定证据,到在线申请出具公证书,全流程线上办理,以往数天的维权流程,如今最快数小时就能完成,大幅减轻了企业维权负担。

破解了取证难题,我市更在纠纷化解上构建起全链条解纷闭环。市司法局专门组建起由公证员、行业专家、商户代表组成的专业调解队伍,推行诉前、行政、公证“三调联动”模式,借助远程视频调解,让跨境

维权双方不用见面,就能线上协商、线上签署和解协议,实现纠纷快速化解。今年以来,已有64起知识产权纠纷通过该机制圆满解决,对于调解无果的案件,公证机构也能快速出具公证书,为后续诉讼、仲裁筑牢法律依据。

“我们会持续把数字化公证服务向直播电商、跨境贸易等新业态延伸,不断强化跨部门、跨区域协同保护力度。”市司法局相关负责人表示,从线下奔波跑办,到线上一键智办,从被动应对侵权,到主动提前预防,我市正不断完善跨境电商知识产权保护体系,用法治力量优化营商环境,持续为全球小商品贸易新业态发展保驾护航。

“科技副总”是个什么“总”?

义乌49位高校“外脑”激活产业发展新质密码

□ 全媒体记者 龚盈盈

每月至少两次、每次近两小时车程,这是浙江大学生物系统工程与食品科学学院教授阮晖往返杭州与义乌的路线,他已走了整整一年。和普通高校专家不同,他还有一个更接地气的身份——森宇控股集团“科技副总”。

“科技副总”是个什么“总”?在义乌,他们既是企业技术攻坚的“破题人”,成果转化的“摆渡者”,也是管理创新的“参谋员”、平台搭建与人才引育的“建筑师”。

去年以来,义乌已聘请来自浙大、浙工大、浙师大等49名省内外高校专家教授到企业担任“科技副总”,让“高校所能”精准匹配“企业所需”,搭建起学术前沿与产业实践的柔性对接桥梁。

“提议者”成为“共同解题人”

创新驱动本质上是人才驱动,如何把人才聚到科技创新主战场和产业创新最前线,打通科技成果转化“最后一公里”,是市科技局推动“科技副总”工作的逻辑起点。

“以往校企合作多以具体项目为依托,项目结束,合作也随之终止。而‘科技副总’机制,推动高校专家从‘提建议者’成为‘共同解题人’,使他们更好地利用学术优势,推动企业技术迭代。”市科技局相关负责人介绍,去年4月,该局正式

启动“科技副总”工作,在日常深入调研企业的基础上,建立“需求库”与“人才库”,立足企业之所需与高校之所能,推动专家与企业精准匹配。

从企业研发痛点出发,“科技副总”带着技术、团队和设备下沉一线,在各个领域成为技术成果从实验室到生产线的“破壁人”——森宇集团与阮晖的合作,正是这一政策成效的生动注脚。

上个月,阮晖正带着学生在实验室做实验,手机突然收到森宇集团负责人的微信:“阮教授,我们新上的发酵生产线卡壳了,您能不能来看看?”约定好具体时间后,阮晖驱车从杭州赶到义乌。在生产车间,他发现这条铁皮石斛发酵生产线,因为罐体尺寸配比不合理,可能导致发酵效率低下、产品质量不稳定。

“企业的事耽误不得。”阮晖一边和企业负责人交流,一边仔细测量每个罐体的尺寸,记录下生产线的每个环节参数。回到浙大实验室后,阮晖带着团队通过反复模拟实验,终于为森宇量身定制出一套科学的罐体配比方案,不仅能有效提升生产线的发酵效率,还能保证产品质量的稳定性。

这次求助,让阮晖和森宇的联系更加紧密。自去年4月正式受聘成为森宇集团“科技副总”,他也从高校的“客座教授”变成了企业的“自家人”。“以前是给企业提建议,现在是要和企业一起解决

问题,这种转变带来的是主人翁意识的提升,责任感更强了。”阮晖说。

此前,阮晖团队已为森宇攻克了铁皮石斛深加工的行业共性难题——微生物菌种问题。他们引入浙大实验室的纯菌复合发酵技术,筛选特定菌种组合(如酵母菌和乳酸菌),成功将铁皮石斛中的大分子多糖转化为更具生物活性的中等分子量多糖,显著提升了产品滋阴和调理肠道的功效。

目前,这项技术已经在实验室取得成功,正在等待生产线完成组配后投入规模化生产。“一旦实现量产,森宇的铁皮石斛产品将在市场上形成独特的竞争力,还能为整个行业提供可借鉴的创新范式。”森宇集团生产部部长陈发营说,阮教授的全面参与,让企业在技术创新上少走了很多弯路。

“外援”变成“自家人”

“科技副总”带来的变化,不只是解决一两个技术难题,更是产学研合作深度与范式的重构。浙江工业大学化学工程学院教授秦磊与浙江华川实业集团有限公司(以下简称:华川实业)的合作便是范例。2025年秦磊以“科技副总”身份正式入驻后,合作从技术服务升级为深度协同创新。

作为一家从事造纸和纸制品业为主的企业,华川实业在生产过程中面临着诸多技术难题,而秦磊的到来,为这些难题找到了破解的方向。在废纸制浆环节,快递面单等含不干胶的废纸打浆后,胶水难以去

除,每天产生的数吨废料只能焚烧处理,既浪费资源又增加成本。秦磊带领团队通过实验分析,成功找到消除胶水成分的方法,为废料资源化利用提供了技术支撑。虽然目前因产量规模暂未投入应用,但这一技术为企业未来的资源循环利用埋下了伏笔。

造纸废水处理是华川实业的另一大难题。由于进水水质波动大,废水排放时常出现不稳定的情况,达标排放压力极大,甚至面临限产风险。秦磊团队针对这一问题,通过优化工艺,实现了造纸废水的稳定达标排放与循环利用,不仅帮助企业规避了环保风险,还降低了水资源消耗,为企业生产保驾护航。

“秦教授团队的技术支撑,让我们很多‘卡脖子’的问题得到了解决,生产也更顺畅了。”华川实业办公室主任楼旭军表示,截至目前,双方合作申请授权发明专利十余项,每年共同申报两三项企业自研课题,并在浙江省创新挑战赛中斩获最高奖项“金点子奖”。

与此同时,校企合作也成为人才培养的重要载体。秦磊团队将华川实业的生产课题作为研究生的实践项目,让学生从课堂走向生产一线,把理论知识转化为实践能力。“我们的专硕学生需要实践锻炼,华川实业的生产场景正好为他们提供了平台,这是一种双向赋能。”秦磊介绍,目前已有十余名研究生参与到相关课题研究中,既为企业培养了潜在的技术人才,也为高校科研注入了实践活力。(下转第四版)