

# “小土豆”做成“大产业”

## 唐春满用一颗土豆书写“义乌情义”



“土豆大王”唐春满

全媒体记者 华青 文/摄

在浙中农副产品物流中心,提起“土豆大王”唐春满,几乎无人不知。他是谁?又是如何将一颗小小的土豆做成了大产业?带着满满的好奇,记者走进位于佛堂的浙中农副产品物流中心,见到了被市场商户亲切称为“土豆大王”的唐春满。

### 少年立信 白手起家闯天下

初次见面,中等个头、身着西装、身姿挺拔、眼神坚毅的唐春满,浑身透着干练稳重、自信的企业家气质,跟印象中穿围裙、戴袖套的菜贩形象大相径庭。

“我们是一级市场做大宗农产品的批发商。不过,我也是从推小车卖菜的小菜贩,一步一步打拼出来的。”一阵爽朗的笑声后,唐春满打开话匣,从年少时的经历聊起。

1974年出生于安徽安庆的唐春满,家境贫寒,兄弟姐妹多。从小习武的他,早早就懂得“穷人的孩子早当家”的道理,15岁便挑起小担,走街串巷卖蔬菜水果。“那时候很苦,但是我始终觉得,要先做人,再做事。”20世纪90年代初,他辗转南京、温州等地,靠着所卖的商品物美价廉且为人诚信,生意越做越好。

1996年,一个偶然的机会,22岁的唐春满背着半麻袋土豆来到义乌。“当时,义乌的农批市场刚起步,只有两条街,但我看中这里的潜力无限。”于是,在老农贸城的铁皮棚下,多了一个充满梦想的年轻人。

### 品质为王 薄利多销筑根基

昔日的老农贸城,夏天如蒸笼,冬天似冰窖,但唐春满却从不说苦。“那时候最难的是建立信任。”唐春满回忆道,“新客商怕土豆质量不

好,怕缺斤短两,又怕付款后老板跑路。”于是,他从细节做起:土豆精挑细选,秤杆永远高高翘起,让客户看得明明白白。遇到小餐馆老板资金周转困难,他主动让其赊账。诚信,为他赢得了第一批忠实客户,也奠定了事业的根基。

土豆是重货,运输、仓储成本高。然而,唐春满深知,要想在这行长久立足,绝不能靠暴利,而要靠走量。“土豆利润很薄,一斤能赚个三五分钱就很好了。但量大了之后,利润还是有的。客户稳定了,生意才能长久。”正是秉持这种“薄利多销”的思维,他在竞争激烈的市场中站稳了脚跟。

这份“薄利”的背后,是他对品质的不懈坚持。从春季产自福建、广东、云南等地的新薯,到夏季的山东土豆,再到秋冬季产自内蒙古、甘肃、陕西的大土豆,他的档口,产品都要经过严格分拣,按产地、品种、大小、品相精细分级。“国内的土豆品种每年都在更新,目前可能已经有上千个品种,我们也一直在探索新品种。”他说,“人家来买土豆,认准了我们家。那我们就要把品质好的土豆卖给他。”

稳定的品质、公道的价格、可靠的供应,让他赢得了从食堂、超市到配送公司的广泛客户群,也构筑起牢固的采购销售网络,成为本地名副其实的“土豆大王”。

### 情义当先 当好市场“守护者”

生意做大后,唐春满并未止步于个人成功,而是思考如何回馈市场生态。2016年,唐春满被推选为浙中农副产品物流中心综治服务中心副主任。从此,他的脚步更加匆忙了,责任也更重了。

为了当好市场的“守护者”,唐春满不仅自学《中华人民共和国消费者

权益保护法》等法律法规,还建立了经营户风险预警档案,帮助市场经营户规避“老赖”风险。

“唐主任,3号摊位的老张和进货商吵起来了!”每当对讲机里传来商户们的求助,他总是第一时间赶到现场,用情义化解矛盾,用智慧解决问题。“老张,少赚一点;老李,多让三分。咱们的日子还长着呢。”他那简短有力的话语,如同一缕暖风,吹散了争执的阴霾。10年来,唐春满调解纠纷80多起,从货运矛盾、短斤缺两到品质争议,事无巨细。各种小摩擦,也能顺利调解。

唐春满还经常帮助年轻商户,分享经验,联系下游渠道,减少他们的成本。“年轻人创业不容易,我们老一辈要多扶持。”“市场好,我们经营户才好。维护好市场秩序,要靠我们大家自身。”这些话,他不仅常挂在嘴上,更体现在行动中。

这份情义也延伸至社会。10多年来,他连续捐款,金额累计超10万元,用于关爱孤寡老人与贫困家庭等。去年5月,得知佛堂镇70多岁农户张益致因妻子生病而无力采收1400余斤土豆,他立即许诺全数收购,解了老人的燃眉之急。

2025年2月,唐春满获得义乌市“十佳市场经营户”表彰。

### 落地生根 与义乌市场共成长

如今,唐春满的业务早已不局限于土豆。他建起6000多平方米的万吨冷库,业务覆盖全国蔬菜、高端菌菇等农副产品,用自己在市场摸爬滚打建立的渠道,为远方的农田和城市的餐桌,牵起了一条条保供线。

在义乌30年,唐春满见证了义乌农批市场三次搬迁和不断升级。“现在的蔬菜生意,早已不是过去‘一筐卖’的粗放模式。”唐春满说。他正带领企业从传统批发商向集研发、生产、品牌于一体的现代农业服务商转型,在云南、甘肃等地布局源头工厂,建设冷库和分拣中心。

每天清晨,唐春满依然会习惯性绕着市场转上一圈,看着来来往往的货车与忙碌的商户,仿佛看到了自己30年的人生轨迹。

“作为一名新义乌人,我见证了义乌农批市场的繁荣与发展。”唐春满说,“义乌人常说‘义利并举’,我在这里懂得了,最大的利,其实是和这片土地、这个市场的情义。”

## 社区生活圈

### 拥军社区：“军邻坊”便民市集受欢迎

全媒体记者 陈张彪

本报讯 4月10日,北苑街道拥军社区党群服务中心开展“军邻坊”便民市集活动,以接地气、有温度的暖心服务,拉近邻里距离,营造浓厚的拥军优属氛围,提升社区居民的幸福感和获得感。

本次便民市集聚焦居民日常所需,延续优质服务项目并持续优化升级,现场设置免费理发、刀具打磨、家电维修、衣物缝补、健康义诊、政策咨询等多个便民服务点位,同时新增养生茶品鉴、茶艺表演等特色服务。活动现场,志愿者们耐心细致、服务周到,前来参与的居民有序排队,按需体验,各个服务点位前人气满满,秩序井然。

针对社区老年居民、退役军人及军属家庭,社区开展精准服务,重点提供血压血糖免费测量、针灸刮痧体验等健康服务,让特殊群体在家门口就能享受到贴心服务。“社区办的便民市集特别实用,解决了我们不少生活小难题,太方便了!”参与活动的居民点赞道。

据悉,自“军邻坊”便民市集开办以来,社区已从初次试点走向常态化、规范化运行,不断优化服务内容,提升服务质量,切实把为民办实事落到实处。北苑街道拥军社区相关负责人表示,社区坚持以居民需求为导向,推动便民服务更精准、更贴心,积极打造有温度、有活力、有特色的幸福社区。

### 南苑社区：外籍居民“家门口”学汉语

全媒体记者 龚盈文/摄

本报讯 近日,江东街道南苑社区“幸福汉语桥”公益课堂第三学期开课。开课首日,不少外籍学员早早赶到现场,老学员拉着新学员打招呼,课堂氛围温馨融洽。

这门服务外籍居民的公益汉语课,自去年3月首度“试水”便广受好评,如今已持续开展至第三学期,成为名副其实的“抢手课”。据悉,之前的课程刚一结束,南苑社区工作人员的电话便响个不停。“老师,下期课何时开?”“我能带同事报名吗?”面对大家持续高涨的学习热情,南苑社区迅速响应,积极对接辖区专业语言机构,精心谋划新课程内容与服务升级,实现社区服务从“主动推送”到“居民主动索要”的转变。

课堂上,老师从买菜、邻里问候等实用场景切入,带领学员练习发音、记忆词汇。老学员主动化身“助教”,耐心帮新学员纠正语调,欢声笑语不时从教室传出。“这不仅教授汉语,更成为一座连接邻里的桥梁。许多学员在课后,会自发组织探索周边的南山里街区,课堂上的伙伴逐渐发展为生活中的朋友。”

南苑社区工作人员介绍,本学期在基础汉语教学之外,还计划融入包饺子、写书法等中国传统文化体验活动。“之前有学员好奇地问中秋节为什么要吃月饼,我们就准备把这些文化习俗也带进课堂。”工作人员说,希望通过这些活动,让外籍居民在掌握汉语的同时,更好地理解中国的生活方式和文化内核。

课堂上,老师从买菜、邻里问候等实用场景切入,带领学员练习发音、记忆词汇。老学员主动化身“助教”,耐心帮新学员纠正语调,欢声笑语不时从教室传出。“这不仅教授汉语,更成为一座连接邻里的桥梁。许多学员在课后,会自发组织探索周边的南山里街区,课堂上的伙伴逐渐发展为生活中的朋友。”

课堂上,老师从买菜、邻里问候等实用场景切入,带领学员练习发音、记忆词汇。老学员主动化身“助教”,耐心帮新学员纠正语调,欢声笑语不时从教室传出。“这不仅教授汉语,更成为一座连接邻里的桥梁。许多学员在课后,会自发组织探索周边的南山里街区,课堂上的伙伴逐渐发展为生活中的朋友。”



韩国籍学员在学习汉语。

### 大成社区：亲子家庭体验打锡非遗技艺

全媒体记者 谭祉潇

本报讯 近日,佛堂镇大成社区举办“守‘义’人”打锡非遗亲子体验课,特邀非遗传承人唐樟德现场授课。活动吸引社区多组亲子家庭参与。

课堂上,唐樟德结合锡器实物,向亲子家庭科普锡器文化。他介绍,旧时酒壶、茶壶、祭坛烛台、收纳果盒等日常器物多为纯锡打造,锡的材质温润、密封性好且能抑菌保鲜,早已融入百姓日常生活。同时,他还梳理了打锡技艺的发展历程——从早年匠人走街串巷的谋生手艺,到如今入选国家级非遗项目,

老手艺人完成了从实用工具到文化瑰宝的蜕变。理论讲解结束后,亲子家庭携手化身“守‘义’人”,开启实践体验。家长与孩子默契配合,敲打锡片、勾勒图案,在一锤一凿的声响与欢声笑语中,完成了属于自己的锡器作品,亲身触摸非遗温度。参加体验课的家长们表示,这样的活动非常有意义,不仅丰富了孩子们的课余文化生活,更让孩子们在亲子陪伴中触摸中华传统文化的脉脉。

“我们将继续依托‘守‘义’人’品牌,深挖本土非遗资源,推出更多接地气、有温度的亲子文化活动。”大成社区相关负责人表示。

## 线上光鲜 线下脏乱

# 市场监管部门查获一起“幽灵外卖”案件

全媒体记者 何彦婕

本报讯 近日,在全市网络餐饮食品安全问题专项治理行动中,市市场监管局北苑所执法人员通过线上数据筛查与线下突击检查相结合的方式,成功查获一家隐匿在辖区内的“幽灵蛋糕店”。

检查当天,执法人员通过网络餐饮平台对辖区内甜品店开展线上巡查时,注意到这家店面,根据平台登记地址前往现场后,却发现该店无人经营。随后,执法人员联系店主,才得知平台店铺实际经营地址已发生变更,但外卖平台上的信息并未同步更新。

顺着这条线索,执法人员赶往新店,并对该店的后厨卫生状况开展检查。结果发现,这家店在外卖平台上包装精美、甜品图片诱人,实则缺乏规范的经营场所和合规的后厨环境,暴露出裱花间不符合卫生要求、原材料存放不当等诸多问题。这是典型的“线上光鲜、线下脏乱”的“幽灵外卖”。

针对上述问题,执法人员现场固定证据,依法立案调查,并责令该店立即整改,消除食品安全隐患。

执法人员告诉记者,此前就曾收到关于甜品类外卖存在类似情况的投诉。因此,在此次专项治理行动中,执法人员从甜品店着手展开排查。当天,执法人员走访了6家甜品店,总体情

况良好,对发现的这家“幽灵外卖”已第一时间进行处理。

据了解,“幽灵外卖”多藏身于居民楼或偏僻角落,后厨环境脏乱差,缺乏消毒设施和规范操作,食材来源不明,容易使用过期或劣质原料,极易引发食物中毒。更严重的是,商家信息虚假,一旦出现问题,消费者往往找不到责任主体,投诉无门。此外,这类商家还可能盗用正规门店照片、虚构地址、伪造资质,将黑作坊包装成“网红店”,导致消费者被精美图片和虚假评价误导,花了钱却买到无安全保障的食品。

“消费者在外卖平台点餐时,要优

先选择证照齐全、地址真实的正规店铺,也可以通过平台店铺内的“阳光厨房”链接,在线查看后厨环境、人员操作,挑选后厨干净、人员操作规范的优质店铺,警惕低价离谱、图片过度精修、无实体店信息的商家。”市市场监管局相关负责人表示,消费者如发现“幽灵外卖”线索,可及时向市场监管部门举报。

据悉,此次专项治理行动,是市市场监管局严查网络餐饮乱象、打击“幽灵外卖”的有力举措。后续,该局将持续加大线上巡查与线下排查力度,对无证经营、信息造假、地址不符等违规行为“零容忍”,坚决消除网络餐饮安全隐患。

## “转折模式”即将开启

# 本周先雨后晴 气温先抑后扬



全媒体记者 陈健贤

刚刚过去的周末,老天爷灰着脸,还时不时下点雨,好在气温不算低,没有了春寒料峭,反而带点闷热感。本周,天气将开启“转折模式”,由雨转晴,由暖到热。

中国天气网发布消息称,4月13日至14日,南方降雨范围较大,降雨强度较前期明显减弱,但仍需防范连续降雨对交通、农业等方面的不利影响。

气温方面,刚刚过去的周末,北方多地气温创今年以来新高,呼和浩特、太原今年首次达到25℃以上,华南多地高温持续,海南部分地区最高气温达40℃上下。长江中下游多地受阴雨影响气温下降,浙江等地降温超

10℃。未来几天,我国中东部多地气温多起伏。其中,4月13日至14日,受阴雨和冷空气影响,东北、华北一直到江南多地,气温将短暂转为偏低。随后再度开启升温,4月16日前后,北方到长江中下游地区等地气温将再创今年以来新高。

再来看看义乌本地天气。市气象台最新发布的天气预报显示,本周我市将呈现“先雨后晴”的天气格局,气温先抑后扬。具体来看,4月17日前,西南暖湿气流持续活跃,我市多阵雨或雷雨天气,市民出行需随身备好雨具。

从天气预报来看,4月13日,白天阴有阵雨或雷雨,夜里阴有时有阵雨或雷雨。4月14日,阴有时有阵雨,傍晚到夜里雨势有所加强,转为阴有阵雨或雷雨,气温略有回升。4月15日至16日,阵雨天气将不时造访。转折出现在4月17日,雨水将逐渐停止并转为阴到多云,气温也将明显攀

升,最高气温有望升至28℃。到了周末,天气彻底放晴,4月18日多云到晴,4月19日晴转多云,最高气温稳定在29℃左右。

总之,本周出行恰是“晴日赏花,雨时听春”的写照。大家外出拥抱春光的同时,亦需顺应天时,备一把伞,添一件衣,且看4月的义乌如何在雨润风暖中绘就人间最美四月天。

需特别提醒的是,随着百花进入

### 具体天气预报:

4月13日(星期一)	白天阴有阵雨或雷雨,夜里阴有时有阵雨或雷雨	温度16℃~21℃
4月14日(星期二)	阴有时有阵雨,傍晚到夜里阴有阵雨或雷雨	温度16℃~23℃
4月15日(星期三)	阴到多云,有时有阵雨	温度17℃~23℃
4月16日(星期四)	阴有阵雨或雷雨	温度17℃~22℃
4月17日(星期五)	雨止转阴到多云	温度18℃~28℃
4月18日(星期六)	多云到晴	温度18℃~29℃
4月19日(星期日)	晴转多云	温度17℃~29℃