

# 金融助力,“义”起把生意做向世界 ——农行与义乌市场同频共振侧记

## 中信银行义乌分行: 绿色信贷赋能供应链循环发展

随着义乌全球数贸中心的开业,农行义乌分行位于全球数贸中心的全新营业网点也对外开业。把银行“搬进”市场,是金融服务与市场发展的又一次同频共振,更翻开了40多年来农行与义乌市场共生共荣、融通全球的新篇章。

农行小商品市场服务部,方便商户在摊位旁就能办理业务。这种“接地气”的服务,让农行与市场、商户产生了温情联结。农行的这笔贷款开创了金融支持义乌小商品市场建设的先河,载入了义乌县志。为支持第三代市场建设,农行仅用3天便完成180万元贷款审批,助力市场建设跑出“加速度”。

设立国际业务专柜,为“买卖全球”提供便利。如今,面对义乌全球数贸中心开启的数字贸易新进程,农行的服务也加速向数字化转型,实现贷款、账户、国际结算等业务全线上办理。

单业务,让7万商户告别排队缴费的烦恼;面对“市场采购”新型贸易方式,推出一系列跨境结算产品,有效降低商户、境外采购商的汇兑风险。

近日,中信银行义乌分行以绿色供应链金融为切入点,精准对接产业链上下游的绿色融资需求,成功向义乌某光伏组件封装企业发放4000万元资源循环利用产业贷款。

源循环利用产业贷款口径,具备明确的绿色发展导向。

浙江某太阳能科技有限公司作为义乌光伏行业的龙头企业,专注于光伏发电核心产品研发制造及光伏组件封装,在行业内具有较强的产业优势和市场影响力。中信银行义乌分行与该核心企业长期保持全面稳定的合作关系,除传统信贷、结算理财等基础业务外,双方在核心企业增信类业务方面也形成了深度默契,持续以多元化金融产品体系为企业全方位支持。

依托核心企业的强信用背书与对供应商的全面尽职调查,中信银行义乌分行迅速启动绿色信贷流程,成功投放4000万元贷款,为企业扩大生产规模、优化工艺水平、加大绿色研发投入提供了充足资金保障。获得资金支持后,该企业将进一步聚焦绿色封装材料的研发,持续提升资源循环利用效率,有效降低生产能耗与污染排放,助力光伏产业链实现绿色升级。

今年以来,中信银行义乌分行通过日常走访及财务数据分析等发现,该核心企业在光伏组件封装环节的供应链业务量持续增长,已成为供应链中的关键一环。而光伏组件封装作为光伏产品制造的重要工序,其供应商的生产经营状况与绿色发展潜力备受关注。为精准把握企业需求,中信银行在核心企业高层推荐下,对该封装企业开展全面深入的实地调研,通过与管理层深度交流、核查生产台账、评估技术工艺等多维度核验,确认企业符合资

此次业务合作是中信银行义乌分行绿色供应链金融模式的一次成功实践。中信银行义乌分行不仅实现绿色信贷规模稳步增长,更拓展了优质客户资源,提升了综合金融服务效益,进一步巩固了在绿色金融领域的市场竞争力与品牌影响力。

全媒体记者 魏佳佳  
通讯员 虞国栋 高虹娜

### 与市场共成长: 步步紧随的金融足迹

自义乌第一代小商品市场诞生以来,农行的足迹始终紧随。1984年,第二代市场移址新马路,摊位增至1849个。农行累计拿出35万元支持市场建设,并因巨额贷款成为唯一获得了在市场开展金融业务“特许”的一家银行,取

随着市场不断升级,农行的服务方式也在持续创新。1992年,当时全国最大、档次最高的室内批发市场第四代市场亮相,农行第一时间在市场核心区域设立首个专业市场金融服务点,把存取款、换零钱等服务送到商户“家门口”。2002年,第五代市场投入运营,农行义乌分行营业部迅速

### 与商户同发展: 全周期服务的陪伴

如果说市场升级是义乌贸易的“骨架”,那么万千商户的成长则是其“血肉”。农行的金融服务,早已从提供启动资金,升级为覆盖商户成长全周期的贴心陪伴。

这份陪伴,始于市场萌芽时的“敢为人先”。1982年,想做电珠生意的冯爱倩鼓起勇气申请1万元贷款。彼时稠城信用社隶属农行管理,工作人员实地调研后,看中她的经商经验与店铺资质,打破陈规,仅用3天就发放了义乌首笔大额个体工商户贷款。一个敢贷,一个敢借,这份双向的“闯劲”让冯爱倩净挣3300元并提前还清贷款。这一案例的成功,让农行在第二代市场开业当年累计发放个体工商户贷款25万元,为无数敢闯敢试的商户注入创业底气。

这份陪伴,深植于商户成长中的“靶向服务”。针对商户在不同发展阶段的需求,农行持续创新金融产品:2008年首创摊位使用权质押贷款,解决商户“有摊位无房产难贷款”的痛点;2011年独家推出电子账

40年同行,农行与义乌市场共生共荣。截至目前,农行在义乌当地贷款总量达697亿元,支持特色产业链10条,服务超1.5万户市场商户。

从支持市场基础设施升级,到赋能个体商户成长,农行浙江分行始终立足浙江外贸大省实际,既“输血”市场“大动脉”,又滋养商户“毛细血管”,陪伴义乌商户把生意做向全世界。目前,该行通过“农银跨境+”服务体系及其8大类80余种跨境金融产品,已服务外向型客户超2万户,提供跨境结算、外汇交易、贸易融资等业务规模超2000亿美元。

全媒体记者 魏佳佳  
通讯员 傅晓坤 文/图



农行义乌分行在义乌第六代市场中心区域设立临时服务点。



换汇之旅  
跨境出行从此刻开始

跨境旅行  
有我相伴

线上结售汇·越兑越有礼

2025年10月1日--2025年12月31日  
报名并在中国银行手机银行办理结售汇  
每周首笔满等值1万元,可获得微信立减金,单笔最高300元

扫码报名

更多跨境活动,微信搜索“中国银行微银行浙江省分行”服务号,回复“XJ”,可叠加报名中国银行浙江省分行跨境有礼活动。每笔结汇立减最高805元权益。叠加单笔奖励最高805元权益。

中国银行为您提供一站式跨境金融服务。如您有任何疑问,可咨询营业网点或客服热线95566。

## 产品创新降门槛 服务提升增动能 工行义乌分行汇率避险服务见实效

“汇率波动一直是外贸企业关注的重点,我们该如何应对?”义乌一家外贸公司负责人表示,“通过工商银行办理的300万美元零成本期权,为我们提供了保障。企业无需支付期权费,就能锁定一个保底结汇汇率。市场波动越大,期权的价值越能体现。交割方式灵活,可选择全额或差额,有效规避汇率下跌风险,同时保留收益空间。”

提升17个百分点。针对不少外贸企业尤其是小微企业对汇率避险“想试不敢试”的顾虑,工行义乌分行积极向总行争取政策支持,创新推出“零成本期权”产品。该产品对首次办理的企业免除期权费,企业可直接锁定保底汇率,有效降低了企业尝试汇率避险业务的资金门槛和心理门槛。这一举措,帮助企业迈出汇率避险第一步。统计显示,今年1至9月,我市已有38家小微企业通过该产品办理汇率避险业务,交易金额达1.27亿美元,累计节省期权费190万元。“以前总觉得汇率避险产品复杂又有成本,这次尝试后发现很省心,以后会更主动地运用这类工具。”一家首次办理该业务的小微企业负责人表示。

合服务企业等量身定制避险方案。工行义乌分行通过提前完成专项授信审批,落实汇率优惠政策,开通电子交易绿色通道等举措,大幅提升企业办理业务的便捷性。据介绍,今年前9个月,该行政府增信项下汇率避险交易金额达3436万美元,为企业减免保证金2583万元,有效缓解了企业资金占用压力。

注重理念培育和内部能力建设,构建长效服务机制。为培育企业汇率风险中性理念,该行建立常态化宣导机制,通过线上直播、案例解析、产品宣讲等形式开展普及活动。在人民银行金华市分行举办的跨境金融服务竞赛中,该行报送的综合金融服务方案获评“十佳产品”。内部支撑方面,该行通过常态化培训、“老带新”师徒制等方式提升员工专业能力,组建“客户经理+产品专家+操作能手”服务团队,保障服务质量与效率。

“有效管理汇率风险,有助于稳定区域经济,支持企业稳健发展。”工行义乌分行相关负责人表示。

全媒体记者 魏佳佳  
通讯员 张晗超

2025年7月,《浙江省外汇局系统全面提升县域跨境金融服务三年行动方案(2025—2027)》出台,在国家外汇管理局金华分局义乌营业管理部指导下,工行义乌分行通过服务模式创新、政银协同发力、专业指导保障等举措,推动汇率避险业务套保规模与套保率同步提升,为义乌外贸企业稳健经营撑起了一把“金融保护伞”。

在降低企业尝试门槛的同时,工行义乌分行还进一步扩大服务覆盖面。该行深化与外汇管理部门、政策性担保公司的合作,成功落地“政府增信”远期结售汇、掉期及政府补助期权等业务,为小微企业、个体工商户、外贸综

推广企业网银、手机银行、电子交易平台等线上“自助避险”渠道,企业可自主完成签约、交割等操作。线上渠道交易时间延长至23时30分,单笔交易处理时间从1小时缩短至10分钟,实现了汇率波动时的快速响应。同时,该行依托外汇局跨境金融服务平台,实现政府增信业务流程全线上办理,并基于平台数据精准识别企业汇率避险需求,主动推送适配方案。在服务下沉方面,该行组建专业“外汇联络员”队伍,提供“一对一”上门服务,从风险评估、方案设计到操作指导提供全流程支持。

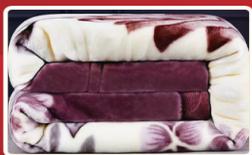
“懂风险,才能管好风险!”服务提质增效的同时,工行义乌分行也



# 义乌传媒第10届皮草服装直销节

## 辉煌10周年 感恩回馈

满1800元  
送毛毯



满3800元  
送护眼仪



满5800元  
送足疗仪



义乌市融媒体中心北展厅 义乌国际博览中心对面 地址:江东路33号 热线:81558155