

用心传承香文化

——访农创客、李祖村佩弦工作室主理人方天宁



全媒体记者 陈洋波 文/摄

从李祖村牌楼出发,往村里走大概50米的路程,抬头便可见李祖村“老村民”方天宁开设的佩弦工作室。

“做喜欢的事,让喜欢的事有价值,这是我们每一天的生活。”佩弦工作室外墙上的一句话,吸引着不少游客驻足打卡。这些话,也是方天宁选择回到李祖村工作生活的真实想法。对方天宁来说,在村里当一名农创客,做自己想做事情,是她最理想的生活。

以香为媒

佩弦工作室,是一个以“香”为主打理念的奇妙空间。办公写字,吃茶赏花……不管是哪一个生活场景,方天宁总能帮你找到与之适配的香薰礼品,让你的生活充满仪式感。

走进佩弦工作室,室内的木架上摆放着香丸、线香、香珠等香品,香气扑鼻。“香文化是我国传统文化之一,春秋战国时期,我国对香料植物就有了广泛应用,到了汉朝,香文化得到快速发展。”介绍起我国传统香文化历史,方天宁头头是道。

方天宁回忆,她最开始接触香文化是在2018年,当时觉得香既有趣又神奇,里面有很多可以钻研的地方。制香,最重要的是香方。香方是人们利用多种香料调和制造出独特香气后记录下来的方子,不同的香方,做出来的香味大不相同。不同的香料、不同的比重,做出来的香味也有着很大的区别,这就需要自己在制作中去领悟和沉淀。

“这就是影视剧中经常提到的鹅梨帐中香,源于南唐后主李煜的故事,有安神助眠的效果,也是最畅销的产品之一。”方天宁拿起一款线香举例,她在这款香料配方的基础上加入了一点普洱,香味里多了一丝糯香味,很多客人都很喜欢。而且,拿不同的梨来制作这款香,做出来的香味效果也是

不一样的。所以,香味把控也是一件很难的事情。

在学习制香的过程中,方天宁慢慢地对香的选料、打磨、筛选、调和、阴干等工艺都有了更深的了解。为了掌握和香泥的手法,方天宁一开始费了不少功夫。搓香时长、香的干湿度、韧性……这些都没有仪器检测指数,只能靠肉眼观察、靠手触摸,方天宁反复尝试,逐渐摸清里面的“火候”,让成品燃烧时间、干湿度等达到要求。

“随着人们生活水平提高,越来越多的人开始喜欢品香、用香,我也想更好地传播传统文化,让中国香文化被更多人知道。”方天宁表示,开业一个多月来,店铺生意基本稳定,经常会有北京、上海、沈阳、杭州等地的朋友过来,感受村里的氛围。

“现在生意挺好的,我很开心。”对于目前的状态,方天宁很是满意。她目前正痴迷于尝试做出更多香料的方子,满足更多顾客的需求。

回村创业

“很多人问我,一个大学生,为什么放弃留在大城市、选择回到村里?”在方天宁眼里,乡村生活一样很精彩,这些年的农创客经历,让她快速成长起来。

刚毕业的时候,方天宁在北京百度总部工作,后来接触了一些非遗项目,结识了非遗传承人,并逐渐对此产生了兴趣。

早在2018年,开始接触香文化的方天宁就会带上一一些自制的中式香薰、香珠手串、香牌首饰等去“赶集”。“让我想不到的是,中式香品在年轻人中很受欢迎。每次到大大小小的文化市集摆摊,总能收获意想不到的惊喜,也是在那个时候,我开始有了把香做成小生意的念头。”

方天宁回到义乌,是在2020年。“大城市的生活比较‘卷’,感觉不是我理想的生活。再加上父母也希望我回



方天宁近照

义乌,我就回来了。”方天宁回忆,回义乌之后,她短暂地去几家大型企业工作过,但始终没有找到生活的方向。

直到有一次,她回到老家李祖村。“当时李祖村已经有了一些名气,我就想着能不能回村里创业。”抱着这样的想法,方天宁尝试着和其他几位农创客合作,把各自的非遗项目串在一起,打造研学课程。

“当时收入还可以,但我整个人比较迷茫,不知道未来在哪里。”方天宁笑着说,人迷茫的时候就应该学习和沉淀。在长达好几年的时间里,她不断走出去,调研学习其他农创客的乡村运营理念,同时打磨自己的制香手艺,通过线上运营的方式积累客户群体。

直到今年,方天宁才下定决心,花了20多万元把自家的老房子重新装修布置了一番,成立佩弦工作室。“回来创业其实遇到了很多困难,但如今都一一克服了。”方天宁表示。

反哺家乡

在方天宁店里,时下比较流行的养生梳、养生锤摆在了显眼的位置。“你别看这款简单的养生锤,做起来可费时间了。”方天宁介绍,养生锤里放的是她亲手调制的秘制香料。

随着店里生意越来越好,光靠方天宁一个人根本忙不过来。这时候,作为李祖村“老村民”的她,优势就显露出来了。像编竹篮、制香囊、做养生锤、串珠等手工活,她都会按照市场价格请村里人帮忙。一来二去,跟村里人关系也更近了。

“我们村里的爷爷奶奶、叔叔婶婶,都是看着我长大的。只要我叫一声,都会愿意来帮忙。”方天宁说,“像刚才说的那个艾草锤,包裹的材料都是我自己配的,锤子是村里人手工绑带包扎的,用起来特别结实,味道也很好闻。”

谈起未来,方天宁还打算通过互动体验,让更多人融入乡村文化产业,探索传统工艺活态传承的乡村新模式。“接下来还想举办不同形式的体验课、研学课,开展一些制香工艺传承互动体验活动。”方天宁说,她还可以把制香工艺传授给村民、孩子,将工作室打造成一个制香与学习体验的基地。

大学学编导专业的方天宁,还善于在网上起号、引流,曾经做过多个几十万粉丝的自媒体账号。除了做自己的生意,方天宁也会在不同时节,通过自己的私域粉丝群体,帮忙吆喝李祖村农产品。“最近上线的是梨膏糖,梨也是我们李祖的IP。帮他们宣传农产品的同时,我们村和我自己工作室的知名度也会进一步提升,这是一个双赢的事情。”方天宁笑着说。

方天宁说,她是李祖村“老村民”,从小到大看着李祖村一点一点变化,成为现在的美丽乡村、未来乡村。同时,她又是李祖村“新村民”,在这里创业成长,当上了一名农创客。“带村民一起在家门口赚钱,这或许就是我们农创客的最大意义和责任所在。”李祖村于她而言,就是她的根。她想牢牢扎根在这里,茁壮成长,并用自己的方式反哺家乡。

采访札记

人生的底色是家乡

家乡的味道、情感、底蕴都是成长最原始的动力和基础。在这个底色上,我们出生、成长甚至老去,绘就出人生的精彩蓝图。

个人的成长,只有永远保持着那份家国情怀,将命运融入国家的发展,家乡的发展中,人生的价值才能得到最大化。为家乡做点事,是当代年轻人应该做也必须做的事情。对于在乡村里长大的年轻人来说,努力走出去不应该是目标,想尽办法回家才应该是目标。

只有越来越多的年轻人学成归来,成为乡村的新鲜血液,乡村的未来才有希望,新农村的建设才有真正的意义。年轻人,才是乡村的未来。

我市首家企业残疾人协会成立

全媒体记者 陈聪

帮助残疾人提高综合素质。

本报讯 10月28日,华川集团残疾人协会正式成立。这是我市首家由企业成立的残疾人协会。

当天下午,华川集团残疾人协会第一届代表大会顺利召开,共选出代表45名,其中残疾人占90%。协会成立后,将在市残联指导下,通过开展培训、研讨、交流等活动,

一直以来,华川集团就以“帮扶残疾人就业,实现共同富裕”为奋斗目标,自2001年创办福利企业以来,持续为残疾人提供就业岗位。据统计,华川集团现有在岗残疾人680名,覆盖周边镇街和江西、安徽、贵州、四川等20个省市。近三年,华川集团安置残疾人超2000人次,是目前浙江省安置残疾人人数最多的企业。

“做个好朋友”公益行动走进市儿童福利院

实习生 马娇婷 全媒体记者 余依萍

本报讯 10月27日上午,“儿童友好 幸福义家”公益创投项目以“做个好朋友”为主题,走进市儿童福利院,为孩子们带去温暖与关怀。

活动现场,欢声笑语此起彼伏,处处洋溢着喜悦氛围。青心社工带着自己的孩子们,与福利院孩子结对子,共同参与了一系列精彩纷呈的活动,包括阅读分享、足球比赛以及碰碰车等,让这些特别的孩子们在轻松愉快的氛围中深切感受社会的温暖与关爱,为孩子们增添了一份幸福美好的回忆。

“他们不仅陪我们玩耍,还给我们带了好多礼物,我最喜欢这个足球!”福利院孩子小倪(化名)捧起手中的礼物高兴地向大家展示,满脸灿烂的笑容。

“11月20号是世界儿童日,我们希望借这个活动,为广大儿童搭建一个交流互动的平台,让孩子们尽情地展示自己,释放天性。”青心社工负责人郑坚明表示,希望借此活动让更多人了解我市儿童福利事业发展现状,唤起更多人对弱势群体的关注。

据悉,“儿童友好 幸福义家”是由义乌市妇联联合和义乌市慈善总会联合发起的一项公益创投项目,旨在为特殊儿童带来亲情陪伴和社会关怀。

我市学生获电子商务运营数据分析赛项国赛二等奖

全媒体记者 傅颖 文/图

培养模式,为数据分析行业培养高素质创新型人才。

本报讯 日前,由金砖国家工商理事会中方理事会主办的2024“一带一路”暨金砖国家技能发展与技术创新大赛第二届电子商务运营数据分析赛项全国总决赛在山东临沂举行。义乌市城镇职校电子商务专业学生丁鑫、宋妍、陈雪晴在樊素萍、傅杨敏两位老师指导下,荣获全国二等奖。

据了解,电子商务运营数据分析大赛采用的是团队赛形式,全国总决赛阶段分为理论认知模块和技能实操模块,比赛时长三个小时。该赛项依据电子商务行业对人才培养要求,旨在实现工学结合的人才

“我没有想到自己能获得这次国赛二等奖。我们当时遇到的题目比较难,我们三个人有分工协作,有理论的分工,也有实操的分工,最终三个小时完成了作品。”陈雪晴表示,获得这个奖项将激励她继续在专业领域深耕细作。

市城镇职校电子商务专业老师樊素萍介绍说,学生们从去年参加省赛开始,通过省赛选拔进入国赛,这次比赛对学生来说是一次很好的锻炼机会,可以更好接触电子商务运营数据分析这门课程,对他们帮助还是比较大的。



比赛颁奖现场

台风“康妮”带来风雨天气

天气早知道

全媒体记者 陈健贤

10月底,天气舞台上台风成了“主角”,前有今年第20号台风“潭美”,后有今年第21号台风“康妮”。昨天,台风“潭美”残余环流基本消散,但与此同时,台风“康妮”正靠近我国,台湾将率先遭遇强降雨。今天起,福建、浙江等地强降雨也将来袭。

中国天气网分析称,台风“潭美”在登陆越南后持续减弱,10月28日

中央气象台已对其停止编号,但其残余环流与冷空气联合,仍给海南岛带来了猛烈降雨。直到昨天,“潭美”残余环流基本消散,海南岛雨势才明显减弱。

现在我们要关注的重点是台风“康妮”。昨天中午11时,台风“康妮”(超强台风级)的中心位于台湾省台东市东南方向约520公里的西北太平洋洋面上,中心附近最大风力有17级(60米/秒),将以每小时15公里至20公里的速度向西北方向移动,强度变化不大。气象部门预计,“康妮”将于今天中午前后在台湾岛东部沿海登陆,尔后穿过台湾

岛,向浙闽一带沿海靠近,并逐渐转向东北方向移动,也不排除“康妮”在向东北方向移动过程中登陆福建或浙江沿海的可能性。

为什么都10月底了还有台风登陆?气象部门称,自有气象记录以来,登陆浙江最晚的台风是2007年的“罗莎”,10月7日登陆。所以说,现在这个时候姗姗来迟的“康妮”是很罕见的,一般来讲,罕见的都是狠角色,“康妮”的外围环流结合冷空气,不管它是否登陆浙江沿海,都会给我省带来大风大雨天气,大家千万要引起重视,提高警惕,做好防风防暴雨的准备。

台风“康妮”会给义乌带来什么影响?

市气象台预计,受“康妮”和冷空气共同影响,今天夜里至明天,义乌将有明显降水和风力增大过程。预计,最强降水时段出现在今天夜里到明天白天,有大到暴雨,明天夜里随着“康妮”逐渐北上,降水减弱,预计过程累计雨量(10月31日8时至11月2日8时)50毫米至80毫米,局部100毫米以上。从风力预报来看,昨天夜里起,我市风力已经开始增大,今明天风力较大,过程最大阵风6级至8级,局部9级以上。

好在台风“康妮”的影响不会持续太久,周六,我市雨渐止转阴到多云;周日,我们将迎来晴好天气,最高气温也将回升至25℃。

逐梦电商新战场 书写人生新篇章

——记我市退役军人朱东浩

走进朱东浩的公司直播间,各式各样的产品摆满展示架,主播站在直播设备前,详细地介绍着商品。而在直播间后台,朱东浩正全神贯注地盯着订单页面,以便及时应对各种各样的问题和突发情况。

从一名退役军人到从事电商直播行业,朱东浩直言,经验都是一点点摸索出来的。从一开始“磨破了嘴皮子”撑时长,到恶补网络知识、学习运营新媒体、制作优质视频,凭着军人独有的坚毅和自律,朱东浩顺利完成角色转化,开启了人生新篇章。

立志保家国

“95后”朱东浩毕业于南昌航空航天大学。从小,他就听着爱国故事长大,立志当兵报国。2018年底,朱东浩在辽宁葫芦岛开始军旅生活。“虽然不是一级作战部队,但是日常训练必不可少。”回忆新兵连生活,朱东浩感慨地说,那时候训练强度很大,但也让他学会了服从和坚持,很好地锻炼了他的工作和生活技能。

“我所在的单位是为部队培养飞行员的,可以说是部队飞行员学习第一站。”朱东浩介绍,他在部队里主要负责宣传工作,主要是跟拍、采写战友们的日常工作和训练情况。为了更好地记录战友们的训练情况,朱东浩时

常会跟随其他队员一起体验射击、攀爬、匍匐前进等训练项目。“只有自己亲身体会过,我才能知道怎么写、怎么拍。”朱东浩说,忙完这些“前道工序”,还要进行修片、剪辑、写稿子等一系列后续工作。

朱东浩表示,他被调去做宣传思想工作算是机缘巧合,正好他自身也比较喜欢干宣传工作。“不管什么任务,只要有需要,我就要顶上,这就是军人。”朱东浩说。

逐梦新战场

部队退伍后,朱东浩回到义乌。当时,朱东浩的心里已有规划:“义乌适合经商,我又是义乌本地人,去当兵之前就想好了,退伍后要回来

做电商。”

朱东浩告诉记者,退伍回来时,他正好赶上了义乌市退役军人事务局牵头组织的电子商务技能培训。本身就有从事电商想法的他,马上报名参加此次培训。“义乌工商职业技术学院创业导师给我们进行了全方位的电商培训,包括产品上架、PS处理等各方面技能,让我对电商行业有了一个初步的认识。”

“我的创业路上不光有导师,还有学长。”朱东浩笑着说,参加过往期电子商务技能培训的学长们,在他的创业过程中也给予了他很大的帮助。培训学员“传帮带”,让他受益匪浅。

创业初期,朱东浩只有一个十平方米左右的办公室。“每天一醒来就是工作,从早上六点到晚上十二点,自己承担了所有工作,虽然很累但我知道不能放弃。”朱东浩表示,那段时间,退役军人创业服务中心还为他提供了很多创业资源以及一系列的创业优惠和服务措施。正是在这样的关心关爱下,朱东浩熬过了创业初期最艰难的日子。

拓展新业务

“我最初做的产品,是圣诞节包草

果的小礼盒,觉得有市场,就想试一试。”朱东浩说,这个产品最终销量不错,让他信心倍增。但圣诞节礼盒毕竟属于应季产品,过了圣诞节这个特定时间,它的需求就会大幅下降,销售情况也变得不乐观。

因此,他又重新寻找了另一个产品,就是逢年过节使用的红包纸袋。有过第一次成功经历的他,对这个新产品寄予了一定的期望。然而,现实却给了他当头一棒,产品销量不尽如人意。面对这样的结果,他开始反思并总结经验教训。

成功,不能靠偶然。这次失利,让朱东浩意识到自己的不足,他继续系统学习电商知识和经营管理模式。也是在这段时间,朱东浩有了自己的合伙人。

“合伙初期我们做了许多尝试,最终决定‘进军’拼多多。”朱东浩回忆,尝试做拼多多的时候,刚好出现了多多直播。他与合伙人的口才都还不错,就想试试直播。

在长达一年的时间里,朱东浩都在摸索着前进的状态。“那段时间几乎没有任何收入,还得贴点积蓄进去。”朱东浩说,在入不敷出的情况下,他们没

有选择放弃,通过不断尝试,他们的直播能力和运营能力得到了显著提升。

直到去年年初,朱东浩与合伙人的生意才有了新起色。之后,他们陆续招人,扩大规模,并搬到更大的办公场地。去年底,公司进军跨境电商领域,进一步拓展新业务。

学习无止境

“作为一名退役军人,能吃苦、不服输是我最大的优势,持续学习是我最大的能力。”朱东浩觉得,电商创业道路上,自己就是凭着不服输的干劲挺过来的。

特别是刚开始进入电商行业时,很多东西并不懂,朱东浩就把身边所有和电商相关的人都联系一遍。他经常上门拜访创业成功的企业主,与他们聊天,向他们学习。

朱东浩解释,即便与一些企业主没有合作空间,但在和他们聊天过程

中,可以让自己开拓视野和想法。“他们给了我很大的正向激励,让我的想法更加开阔,并且始终保持创业成功的信心。”朱东浩表示,创业道路上,保持良好的心态也很重要。

前不久,他们的产品销售情况一直不乐观,尝试多种方法还是失败了。向专业人士请教后,他们及时止损,转换产品,最终取得了突破。“换产品不到三天,就实现了盈利。”朱东浩笑着说。

“创业过程中,从0到1是最简单的,但从1到10才是最难的。”2023年,朱东浩所在公司营业额达到1000多万元。如今,初创成功的朱东浩又迎来了新的挑战,那就是如何扩大规模,把生意做大做强。对此,朱东浩坚信,凭借着能吃苦、不服输的精神,他将继续学习,不断前进,努力在电商领域站稳脚跟,在这片新战场中展现新时代退役军人的别样风采。

全媒体记者 陈洋波 丁奕彤

