筑牢金融"防火墙"

工行义乌分行实现反诈专题培训全覆盖



针对近期严峻复杂的反诈形势,连日来,工行义乌分行多次组织辖内网点现场经理、客户经理开展反诈专题培训,以提升员工反诈意识、识诈能力,规范履行反诈职责,进一步筑牢防范治理电信网络诈骗金融"防火墙",截至目前累计培训200余人次。

培训由工行义乌分行反诈治理工作专班成员主讲,培训过程中,专班成员通过演示和提问相结合的方式,从自身专业角度出发,对《反电信网络诈骗法》《营业网点打击治理电诈工作要点》等内容进行讲解以提升培训实效。培训最后现场与参训人员签订《员工反诈承诺书》,要求做到不参与电信网络诈骗犯罪活动、不轻信来历不明信息、主动接受反诈培训与宣传教育等。

通过培训,参训人员对当前复

杂的反诈形势有了清晰了解,对 履行反诈责任有了深刻认识,对 日常规范操作有了明确要求,有 效提升了参训人员的反诈能力和 履职水平。

下一步,工行义乌分行将继续 发挥大行担当,切实履行账户管理 的主体责任,有效构筑遏制电信网 络诈骗案件高发的"防火墙",守牢 群众"钱袋子",助力平安义乌建设。

通 讯 员 陈青霞 全媒体记者 骆红婷 文/图



中信银行义乌分行:

抢抓机遇 助推地方经济高质量发展

日前,中信银行义乌分行党 委召开专题会议,组织全行各机 构部门负责人学习2024年全市 金融机构主要负责人会议精神, 分析把握当前全市金融工作面 临的新形势新要求,深入了解今 年金融工作重点任务。

会议指出,2023年全市金融系统认真学习贯彻中央金融工作会议精神,贯彻落实中国人民银行、国家外汇管理局等决策部署,不折不扣落实稳健的货币政

策,有效防控金融风险,为义乌 高质量发展贡献了金融力量。中 信银行义乌分行在支持实体经 济发展、金融改革创新迭代和金 融风险防范化解等方面受到了 上级部门的表扬。

会议要求,全行上下要准确 把握当前金融工作面临的新形 势新要求,始终将服务实体经济 作为谋划推进金融工作的根本 宗旨,切实扛起深化金融改革助 推高质量发展的担当使命。 2024年,全行将严格贯彻落实会议精神,重点抓好5个方面的工作:一是坚持服务实体,精准有力落实稳健的货币政策;二是坚持创新引领,高质量做好五篇金融大文章;三是标本兼治,持续防范化解金融风险;四是坚持提质增效,推动跨境贸易投融资便利化;五是坚持金融为民,不断完善金融管理服务水平。同时,立足义乌这片创新沃土,抢抓金融改革创新试点机遇,坚持

特色化、差异化经营,在全市"打造典范,再造辉煌"新征程中贡献中信力量!

通讯员 高虹娜



银行理财布局黄金资产

随着金价接连走高,银行理财也将目光对准了黄金。据了解,北银理财、招银理财、光大理财、兴银理财等多家银行理财公司于近期推出了挂钩黄金的理财产品。从产品结构特征看,多为"固收+货人"。即即收资产打底,并含

有部分黄金类资产。 兴银理财在3月上旬发行了 投资黄金的"睿利兴成金辰6个月 持有期1号增强型固收类产品", 该产品风险等级为三级(中),黄 金类资产投资比例中枢在5%至 10%之间浮动,主要采用现货黄金 标的进行投资。

为何银行理财纷纷布局黄金资产?在光大银行金融市场部分析师周茂华看来,各家推出挂钩黄金理财产品的原因主要是今年以来黄金价格屡创新高,市场投资热情较高,更容易受到投资者关注。机构围绕市场需求,积极把握展业机会,创新和丰富产品,更好满足投资者多元化投资需求。

的投资需求。 目前,市场上投资黄金的方式主要有实物黄金、银行黄金积存业务、黄金 ETF等。相较于其他投资方式,购买挂钩黄金的理财产品有何优势?屈颖认为主要有三方面:一是多元化投资,挂钩黄金的理财产品为投资者提供了多 元化的投资方式,能够分散投资风险。二是专业管理,理财公司通常拥有专业的投资团队,能够更好地把握黄金市场的动态,为投资者提供专业的投资管理服务。三是门槛较低,相较于直接购买实物黄金或参与黄金期货交易,挂钩黄金的理财产品投资门槛通常较低,使得更多投资者能够参与其中。

还有业内人士具体谈到,"固收+黄金"产品结合了固定收益资产和黄金类资产的优点,既能够提供相对稳定的收益,又能够抵御市场风险,满足了不同投资者的风险偏好和收益需求。

但屈颖也表示,购买挂钩黄金的理财产品也有相应的劣势。"例如,收益受限,由于挂钩黄金的理财产品通常涉及多种资产组合,其收益可能受到其他资产表现的影响,导致收益不如直接投资黄金来得高;费用较高,理财公司通常需要收取一定的管

理费用和业绩提成,这会增加投资者的投资成本等;流动性限制,部分挂钩黄金的理财产品可能设有一定的投资期限或提前赎回限制,这可能对投资者的资金使用造成不便。"

市场人士提醒,虽然挂钩黄金的理财产品具有一定的吸引力,但投资者在选择时仍需谨慎。投资者需根据自身的实际情况和市场环境进行综合考虑,建议投资者关注市场动态,根据市场变化及时调整投资策略。

"一方面,黄金市场的价格波动可能受到多种因素的影响,如全球经济形势、地缘政治风险等,这些因素可能导致黄金价格或波动加大。另一方面,挂钩黄的理财产品的收益和风险特征也可能因具体产品设计而异,投资者需要仔细了解产品的投益特征等信息,以便作出明智的投资策。"市场人士称。 据中经网

擦亮金融服务为民底色

农行义乌分行扎实开展"普惠金融推进月"行动

"农行贷款太方便快捷了,这笔贷款对我的企业来说非常重要。"近日, 义乌市音迈艺术培训部有限公司负责 人紧紧握住农行义乌分行客户经理的 手激动地说。

音迈艺术培训部有限公司急需经营周转资金,通过农行义乌分行普惠政策宣讲,了解到该行有一款免抵押免担保信贷产品"微捷贷",随即提出贷款申请。在网点客户经理的耐心指导下,客户通过农行网上银行提交贷款申请,当日通过系统测算审批成功发放1笔纯信用贷款100万元。

3月以来,农行义乌分行认真贯彻 国家金融监督管理总局"普惠金融推进 月"行动工作部署,围绕"普聚金融服 务,惠及千企万户"主题,广泛开展普惠 金融政策、产品和服务宣传,有力推动 普惠工作质效提升。

一个多月以来,农行义乌分行组织全辖27家网点滚动播放"普惠金融推进月"宣传标语,开展进园区、进市场、进企业等个性化活动。通过分行、网点"两级组织"同频共振,推动活动走深走实。针对小微企业用款

"短、小、频、急"的特点,农行义乌分行坚持以客户体验为中心,锚定"线上线下协同发展"的基本方针,切实解决小微企业"急、难、愁、盼",实现普惠服务"多快省"。

此外,为切实解决小微企业"融资难、融资贵、融资慢"问题,今年以来,农行义乌分行高质量开展"普惠金融浙十年""普惠金融进万家"系列活动,从客户需求出发,持续加大对普惠小微群体的信贷支持力度。截至3月末,该行辖内27家网点累计向普惠小微主体投放贷款30亿元,增速11.75%;新增投放1340户;普惠贷款增量与服务户数增量均居国有大行前列,普惠型小微企业贷款余额创历史新高。

通讯员 李雪峰 全媒体记者 骆红婷







义乌市融媒体中心北展厅

地址:江东东路33号 义乌国际博览中心对面 热线:81558155